

2026年物联网趋势预测报告

迈入无界 智联时代



前言

物联网连接： 从技术稀缺 到选择空前丰富

欢迎阅读 Telenor 发布的新一期《物联网趋势预测报告》。

2026年，物联网行业迈入全新的发展阶段。我们已从网络覆盖有限、SIM卡运营商锁定的技术稀缺时代，步入**选择空前丰富的新阶段**。



核心预测：复杂性加剧

本报告探讨了正在重塑市场格局的两股力量：

1.

技术工具扩充

一方面，**物联网技术工具库持续丰富**。基于非地面网络的NB-IoT (NTN NB-IoT)、SGP.32协议等一系列创新成果，正是推动行业向更高灵活性与全球覆盖演进的典型例证。

2.

监管日趋严格

另一方面，各国政府已将物联网纳入关键基础设施范畴，监管日趋严格。以**《网络弹性法案》(CRA)**为代表的法规，对物联网技术工具的应用施加了严格的新限制。尽管《网络弹性法案》源自欧盟，但反映出鲜明的全球趋势：**世界各国正通过网络安全指令、电信法规及数据主权要求，持续强化对联网设备的管控**。与此同时，本土化要求不断提高、AI驱动的应用普及、性能预期的提升，进一步加剧了复杂性，进而影响数据处理地点、设备连接方式以及解决方案的跨境运行逻辑。



核心问题已从“能否实现连接？”转向“如何高效统筹调度？”成功的关键，不再取决于能否获取工具，而是能否在不破坏商业模式且满足全球合规要求的前提下运用这些工具。

我们正身处无界智联时代，而系统复杂度也随之加剧。随着监管趋严、技术壁垒消解，**复杂性**正从设备连接层面转向**统筹调度层面**。如何应对这一转变，是2026年企业面临的核心命题。

本报告面向布局未来的技术决策者，不仅前瞻研判行业趋势，更提供了行动框架和准备清单，助力企业从容应对变革，抢占发展先机。

Telenor IoT团队

目录

前言：从技术稀缺到选择空前丰富	2
摘要	4
01. 覆盖范围拓展	5
02. 灵活性提高	9
03. 安全的硬性约束	12
面对纷繁选择的破局之道	15
附录：2026合规就绪度自查清单	16
关于Telenor IoT	17



摘要

- **核心总论点：**

我们已从**技术稀缺**阶段，迈入**选择空前丰富、监管约束日趋严格**的时代。

- **扩张与约束并存：**

2026年的行业市场呈现技术扩张与监管收紧并存的格局：一方面是连接技术工具生态快速扩展 (NTN、[SGP.32](#))；另一方面则是各国将物联网定位为关键基础设施，全球网络安全新规监管趋严，如《网络弹性法案》。

- **统筹协调成为必然**

成功不再取决于“能否实现连接”，而是企业如何在不破坏商业模式且满足合规要求的前提下统筹运用这些强大的工具。

- **混合连接(第一章)：**

卫星物联网 (NTN NB-IoT) 已从昂贵的小众方案，转变为保障全球关键资产可靠运行的“生命线”。虽然卫星连接仅占整体市场体量的很小一部分，但正成为消除最后15%覆盖盲区的重要解决方案。2026年，要实现真正的运营可见性，需要采用蜂窝+卫星混合连接。

- **灵活性提高(第二章)：**

SGP.32标准的引入大幅降低了传统eSIM的技术门槛，但也带来了“商用碎片化”问题，需要统一的管理平台来实现规模化部署。

- **安全性成为市场准入门槛(第三章)：**

安全性已从一个“可选项”转变为贯穿全生命周期的强制性要求。若安全性不符合新标准，将面临被排除在受监管市场之外的风险。

01. 覆盖范围拓展

预测

综合运用混合连接方案，增强了业务运营可见性，但同时将地面网络与卫星网络无缝切换调度的复杂性推向台前。

背景

2026年，针对特定高价值移动资产的全球覆盖正从概念构想迈向实际运营阶段。随着卫星网络开始支持NTN NB-IoT等标准化蜂窝技术，以前难以监测的区域如今都能纳入统一的可视化管理体系之中。

但对企业而言，这并非“一劳永逸”的升级。真正的突破不只是覆盖范围的延伸，而是对连接进行统筹管理——资产所处位置不同，连接方案随之变化。企业不再只是管理一张SIM卡，而是一种“地面网络优先”的逻辑。在这种逻辑下，卫星连接被视作关键但仅在必要时发挥作用的连接保障。

要点速览

- **趋势：**
卫星现已支持标准化蜂窝协议 (NTN NB-IoT)，与传统系统相比，降低了对专用卫星终端的依赖，同时也削减了硬件成本。
- **影响：**
无需承担传统卫星的高昂硬件成本，即可拓展全球可见性。
- **落地：**
Telenor IoT预测，2026年，混合连接模块集成将从试点阶段进入首批商用部署阶段。



混合连接模式的重要意义

数十年来，对移动资产管理而言，“全球覆盖”从未真正实现。地面移动网络虽覆盖绝大多数人口和主要物流通道(公路、铁路)，但其覆盖范围仅占地球表面积的大约15%。

对大多数固定设施和城市物联网场景而言，现有网络覆盖已足够出色。然而，混合连接技术为传统移动网络覆盖不佳的跨洋航行、偏远工业区、人口稀疏区域的移动资产管理开辟了新机遇。

过去，为解决网络覆盖问题，需依赖昂贵的专用硬件和封闭的专用系统。如今，这种局面正在被改写。

Telenor IoT 洞察

2025年，我们在全球物联网业务项目储备中观察到了明确的变化。来自物流、汽车等领域的重大招标项目中，已经包含了对非地面网络 (NTN) 的要求。在欧洲、中东和非洲地区需求的带动下，曾经仅用于远程追踪的特例，如今正逐渐成为全球联网设备集群部署的核心诉求。

技术转型：标准化替代专有方案

推动转型的核心驱动力在于3GPP标准 (Release 17、18，以及即将发布的Release 19) 的日益成熟。在标准框架已经确立的同时，卫星实体部署方案与相关生态系统正逐步完善和不断扩容，这使得卫星连接正从定制化、高资本投入的挑战，转变为一套标准化的功能配置。

然而，企业在2026年仍需应对复杂的局面。要设计能在地面网络与卫星网络之间可靠切换的固件逻辑，需要较强的前期专业技术积累，这对企业来说是一个新的运营挑战。



混合连接模式包含多种连接方案，各自发挥不同作用：

- **新兴技术：NTN NB-IoT**

NTN NB-IoT是面向率先试用客户的新兴替代方案。越来越多的芯片厂商已推出标准化商用模块，支持设备通过蜂窝协议与卫星通信，更多相关产品仍在研发中。2026年，该技术将**从早期试点测试迈入首批商用部署阶段**。需要注意的是，非地面网络的覆盖范围和性能仍因纬度、星座密度和芯片组支持程度而存在差异。在高纬度地区，覆盖窗口可能受限，通信可能仅能依托于特定的卫星过境时段，每24小时内仅有若干个离散的连接窗口可用。因此，现阶段非地面网络最适合低数据量、非实时性的应用场景，而非持续连接需求。

- **直连设备与星链 (Starlink) —— 高带宽与回传**

星链等高带宽卫星服务已广泛应用于偏远矿区、船舶、海上平台及临时通信场景，为现场设备和人员提供宽带回传。但对于规模庞大、依靠电池供电的资产追踪而言，这类解决方案功耗过高、成本昂贵。对于此类应用场景，NTN NB-IoT通常更为合适，尽管其成熟度仍处于早期阶段，但其设备成本相对较低，且可与现有蜂窝网络管理平台无缝集成。

- **专有移动卫星服务 (MSS) 仍不可或缺**

除上述新标准外，传统移动卫星服务仍提供关键的韧性通信保障。铱星 (Iridium) 等主流服务商正朝着3GPP标准演进，将高可靠性的传统系统与新一代标准化物联网连接技术有机衔接。

卫星网络市场整合

卫星网络市场正在经历快速整合。要将设备组群接入卫星星座，必须对服务商的长期财务稳定性进行审慎评估。

混合连接的未来：地面网络优先，卫星网络为辅

根据预测，2026年，混合连接将在特定类别关键资产领域成为可行方案。它并非要取代蜂窝网络，而是为那些处于可靠地面信号覆盖范围之外的资产提供“生命线”级网络补充。

在这种方案中，设备会优先选用高性价比的地面网络 (LTE-M、NB-IoT 或标准 LTE/5G)；一旦地面网络覆盖失效，卫星连接便会启用。理想状态是实现无缝切换，但这对网络调度提出了极高要求。企业必须在维持统一的安全策略和计费体系的前提下，管理两套异构网络的调度逻辑，这种复杂性需要一套成熟、完善的管理平台来支撑。

对跨国企业的战略意义

对于跨国企业的首席运营官而言，这一转变的核心在于连接风险管控。混合连接成为特定资产领域的可行运营标准，意味着可以帮助物流团队减少供应链盲区，也可以让公用事业公司在无需自建昂贵专网的情况下监控关键基础设施。企业关注的焦点将从“能否实现连接”转向“我们需要哪些数据来优化运营”，进而重塑远程运维的成本与风险权衡格局。

量化影响：数据释放的信号

强劲的市场需求推动向混合连接模式转型。

- **规模化实证：**

全球卫星物联网用户规模预计将从2024年的**580万**增长至**2029年的3,250万¹**。尽管该数据包含传统卫星业务用户，但**41%的复合年均增长率²**表明，市场对于卫星物联网的需求正在趋于成熟，迈向更广泛的应用阶段。

- **营收增长**

到2029年，卫星物联网通信 (涵盖传统移动卫星服务及新型非地面网络服务) 的市场规模预计将增长近四倍，达到**15.8亿欧元³**。全行业的扩张态势为运营商和服务商构建了可持续的生态系统，有助于降低依赖小众服务商所带来的风险。

- **行业细分需求**

各行业对卫星物联网的需求并不均衡。**公用事业板块**领跑市场 (约占26%的份额)，其次是**汽车行业** (21%) 和**农业** (12%)⁴，这一格局主要源于对偏远电网基础设施及移动资产进行监控的需求。

综合以上数据可以确定，卫星物联网在特定行业正从利基市场迈入实用化运营阶段，逐步演变为全球蜂窝网络连接的结构性补充。



急于行动的风险

对那些继续容忍覆盖盲区的企业而言，其运营模式所依托的前提假设已经不复存在。随着混合连接方案成为高价值资产可行的运营标准，可视性的缺失将越来越多地被视作统筹管理的失败，而非单纯技术上的局限。

^{1,2,3} Berg Insight, 《卫星物联网通信市场报告 (第5版)》(2025年9月)

⁴ GSMA Intelligence, 《非地面网络》，2025年6月

2026年行动指南



1.

重新评估“未追踪资产”：

厘清目前因覆盖盲区处于未追踪状态的资产。混合卫星连接并非所有物联网部署场景的默认方案。它最适合这类细分场景：资产在稳定地面网络覆盖范围外运行、数据量小、非实时通信，且资产可视化的商业价值高于硬件和通信资费成本。对大多数物联网应用场景而言，纯地面网络连接仍是更实用、更具成本效益的解决方案。市场预测也印证了这一点：尽管卫星连接设备在蜂窝物联网总连接数中仅占极小比例，但它们代表了最高价值层级的托管资产，即那些需要最精细的统筹调度以保障全球合规性和可视性的资产。

2.

“地面网络优先”架构：

在固件架构设计中优先选择地面网络。卫星连接仅严格用于异常处理场景，如关键告警推送和位置更新，以此兼顾设备续航和通信资费成本控制。

4.

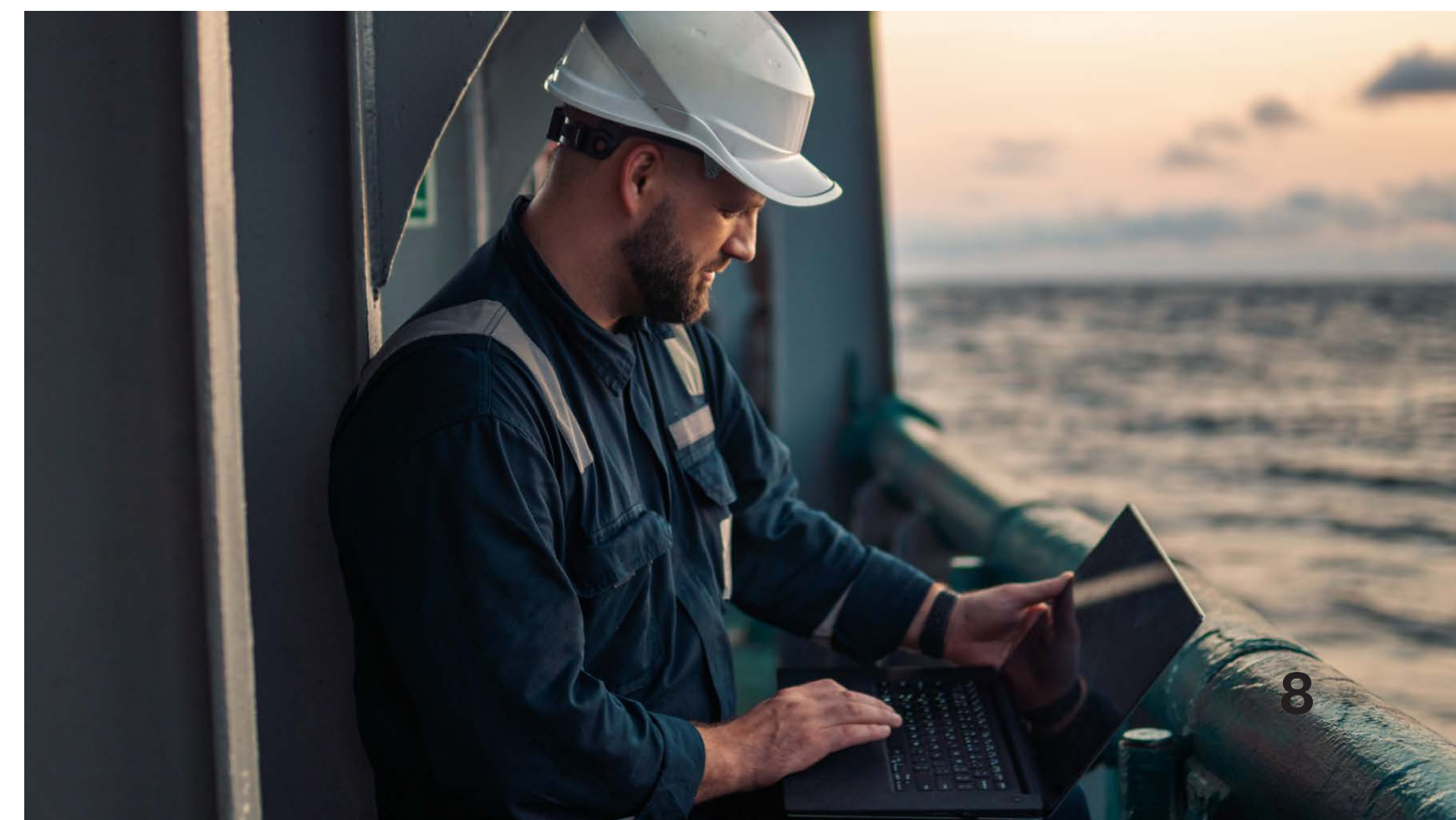
统筹管理连接需求：

尽管全行业正致力于实现“一卡通用、一单结算”的管理模式，但系统集成的复杂性依然存在。企业应选择像 Telenor IoT 这样能在混合漫游环境下统筹管理监管合规、技术和商业事务的单个连接合作伙伴。

3.

验证非地面网络模组：

相关认证体系和供应链仍在成熟完善中。即便卫星服务后续才启用，现阶段也建议开始使用符合 3GPP Release 17/18 标准的硬件进行原型设计。



02. 灵活性提高

预测

SGP.32标准降低了技术锁定风险，但企业却必须面对零散商业协议和监管许可统筹管理的复杂性。

背景

硬件深度锁定时代正在落幕，但管理层面的挑战开始显现。

2026年，随着SGP.32标准的落地，连接方案从静态的硬件选型转变为更具动态性的全生命周期管理流程。通过采用类似智能手机的“主动获取”模式，设备获得了更大的灵活性，能够随时按需请求并下载新的连接配置文件，从而减少对僵化的后端集成的依赖。

然而，灵活不等同于简单。虽然切换服务商的技术门槛降低了，但商业和监管层面的复杂性并未消失。真正的突破在于：在硬件条件允许的情况下可推行“单一SKU”策略，同时通过统一的管理接口，统筹管理本地配置文件、区域许可证及服务支持体系。

要点速览

- **趋势：**

SGP.32(物联网eSIM)通过在设备和网络端(借助eIM)引入智能化能力，简化了配置文件切换，实现灵活的“拉取式”配置模式，而非传统的“推送式”模式。简言之，物联网设备可主动请求并下载所需连接配置文件，摆脱了对运营商之间僵化且繁重的后端集成的依赖。

- **影响：**

技术阻力降低。SGP.32让后期更换连接服务商变得更加容易，在区域硬件和射频参数匹配的情况下支持单一SKU策略，但对商业和监管模式的治理能力要求更高。

- **商业价值：**

在区域射频参数和监管要求一致的情况下，统一生产(单一SKU)仍是优选方案。SGP.32进一步提升了这一策略的价值：硬件实现统一后，连接配置文件将不再成为技术锁定因素。



核心价值：运营保障

以往，选择物联网连接服务商通常意味着长期绑定合作。传统eSIM标准(SGP.02)以僵化著称；更换服务商需要开展复杂且昂贵的IT项目改造，后期还伴随着极高的运维难度。如果对服务商的服务或定价不满意，企业通常会因迁移成本过高而陷入技术上的“被锁定”状态。

SGP.32标准的出现改变了这种格局，降低了进入与退出的技术门槛。对企业而言，这相当于一份运营保险：确保硬件能够以远低于以往的投入，从容应对商业策略的调整，而无需更换实体SIM卡或重新进行复杂的项目集成。

Telenor IoT 洞察

业界对 SGP.32 标准大多仍处于概念导入期，但我们的商务团队在过去一年已完成筹备工作，为迎接这一变革做好了准备。我们观察到，具备前瞻视野的企业早已越过试点阶段，正积极寻找能够即刻兑现“单一 SKU”价值主张的合作伙伴。多年来，Telenor IoT 为客户提供相关解决方案，企业无需等待 SGP.32 技术成熟。解决方案依托既有的全球部署模式，未来通过持续优化升级，将实现更高灵活性，同时降低集成成本。

“自建模式”的陷阱

SGP.32 标志着复杂性的转移。虽然消除了实体 SIM 卡的限制，但企业被迫管理多家运营商。复杂性并未消失，而是转移至本地配置文件以及全球合约的统筹管理上。

尽管一些厂商将 SGP.32 宣传为“在每个国家低成本下载本地配置文件”的途径，但若企业尝试自主管理，将面临诸多严峻挑战。企业需与数十家本地运营商逐一谈判，集成各自专属的配置文件，并应付碎片化的计费以及多重支持团队，运营复杂度极高，难以实现规模化拓展。

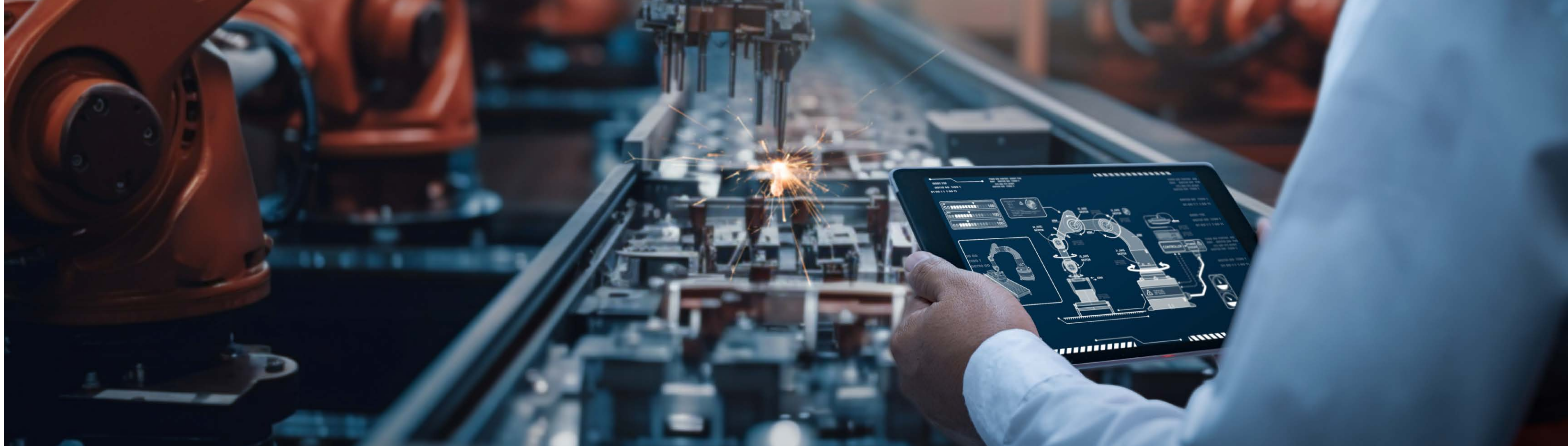
具备前瞻性的组合方案

在托管式连接服务模式下，Telenor IoT 提供统一的商用接口，解决了本地配置文件管理碎片化难题，将复杂的多供应商 SGP.32 生态体系转化为可便捷管理、单一合约的全球解决方案。这意味着无论设备是在 Telenor 网络上漫游，还是在受限市场中本地接入合作伙伴网络，您都能通过单一 SKU、单一界面、一张综合汇总发票及一个支持团队实现全球覆盖。

急于行动的风险

未对 SGP.32 标准给予足够重视的企业可能面临供应链持续碎片化的风险。若未提前为该标准做相关准备，企业可能会错失优化全球库存管理、降低运营复杂度的机会。





2026年行动指南

1.

SGP.32兼容性评估：

如果追求长期灵活性，请确保所选模组支持SGP.32标准，以便未来能够下载配置文件，最大限度减少实体SIM卡更换需求。尽管SGP.32是一项新标准，但依托Telenor IoT成熟的全球部署模式，单一SKU策略和全球通用硬件设计如今已成为现实。

区域硬件版本差异通常由射频频段、芯片成本或监管合规要求决定，而非SIM卡本身。需要明确的是，SGP.32虽消除了全球库存管理中的“SIM卡限制”，但并不能取代物理射频支持或区域认证要求。企业仍需核查模组频段是否与目标市场频段兼容，这样才能实现真正的单一SKU策略。

2.

生产阶段验证连接性：

利用初始出厂配置文件，在产线上验证天线与调制解调器的功能，确保设备在出货前处于“网络就绪”状态。

3.

优先考虑灵活性和稳定性：

使用全球漫游实现即时部署，但同时确保设备支持SGP.32标准，以便在市场环境发生变化时加载新的配置文件。

SGP.32是否为合规捷径？

误区：

“只要采用SGP.32标准，即可自动满足各国电信监管合规要求。”

实际情况：

SGP.32是一项技术标准，并非合规通行证。该标准通过空中写卡更换配置文件，解决了永久漫游的技术难题，但并未免除企业与当地运营商洽谈本地接入协议、持有特定区域运营许可的商业合规义务。这也是自建式eSIM方案屡屡受挫的根本原因。

Telenor的解决方案

Telenor IoT运用该标准在技术上实现配置文件的交付，同时在后台统筹处理商业和监管合规相关的复杂事务。

03. 安全的硬性约束



预测

安全正从可选功能转变为持续性的市场准入要求，使得合规成为一项常态化运营责任。

背景

安全不再是流于形式的勾选项，正日益成为市场准入的先决条件。2026年，“部署即完结”的时代宣告终结。随着欧盟《网络弹性法案》的制造窗口期即将关闭，加之全球其他主要市场不断收紧网络安全和产品监管要求，对于进入受监管市场的产品而言，安全正从一项可选功能转变为贯穿产品全生命周期的强制性义务。

然而合规工作并非一劳永逸，需要持续开展对漏洞监测和OTA升级的协同管理。真正的突破在于从被动式补丁修复转向主动安全防御态势——统筹管理网络管控策略与设备端的能力，降低单一漏洞升级为董事会层面安全责任的

风险。

要点速览

• 趋势：

各主要市场法规同步收紧（《网络弹性法案》、《无线电设备指令》、《产品安全与电信基础设施法案》），安全成为市场准入（CE认证）的强制要求。

• 影响：

“部署即完结”的模式不再可行。企业需对其设备在整个生命周期内的网络安全状况承担法律责任。

• 商业价值：

合规可避免代价高昂的产品召回和罚款，而“主动防御”则能减少因日益增多的自动化攻击导致的停机时间。





监管日趋严格

与拓展技术边界的NTN和SGP.32标准不同，监管环境界定的是法律上许可的范围。其影响远不止网络安全层面：从《[人工智能法案](#)》到日趋严格的永久漫游限制和许可资质要求，各国政府正大力加强物联网领域监管。多年来，物联网安全大多依靠企业自愿遵循，而2026年将迎来大规模监管实质性的执行阶段。

- **欧盟《网络弹性法案》**

该法案常被称作“硬件领域的《通用数据保护条例》”(GDPR)，要求搭载数字组件的产品必须默认出厂即安全。它强制要求制造商在产品使用寿命内提供安全更新服务。

- **欧盟《无线电设备指令》(RED)**

自2025年8月起，进入欧盟市场的相关类别无线设备必须满足强制性网络安全要求。该指令对所有进入欧盟市场的适用设备实施严格监管，以保障网络安全、用户隐私并防范欺诈行为。

- **英国《产品安全与电信基础设施法案》(PSTI)**

明令禁止使用默认密码，并要求企业建立漏洞披露机制。

对跨国企业而言，如今必须**面对二选一的局面：要么合规准入，要么被市场拒之门外**。若联网设备无法证明其安全性，将不得在欧盟市场合法销售或部署。

鉴于**欧盟标准往往会成为全球基准**，在欧盟地区不合规可能面临被其他受监管市场拒之门外的风险。《网络弹性法案》虽为欧盟法规，但已为全球物联网安全树立了高标准。对跨国企业来说，维护两套不同的产品线（一套满足欧盟高安全标准，一套“基础版”供其他地区），不仅运营效率低下，还存在法律风险。

Telenor IoT洞察

在与客户沟通中，合规路径规划始终是复杂的难题。我们观察到，众多跨国企业正艰难地将欧盟《网络弹性法案》、各国本地漫游限制等严格的新规要求转化为可在全球落地实施的运营路线图。

市场正逐步摒弃“自建式”合规路径。具有前瞻视野的企业纷纷选用预集成解决方案，例如IoT Complete可提供预先认证的硬件与网络连接，有效转移监管合规负担，让企业直接沿用合规架构，无需从零搭建。同样，针对汽车和消费品牌，Telenor IoT推出的Consumer Connect等服务也被用于管理复杂的B2B2C合规责任。

量化影响：可信合规的成本

- **市场准入**

若违反《网络弹性法案》，企业将面临最高1,500万欧元罚款，或全球营业额2.5%的罚金（取金额较高者），同时涉事产品将被强制下架退市。

- **全生命周期成本**

企业必须为设备部署后的运维阶段预留预算。设备运维成本不再仅包含网络连接费用，还需覆盖未来5至10年的漏洞监测、OTA补丁推送等运营成本。

怠于行动的风险

安全问题已不再只是运营层面的事故，而是上升至董事会层面的责任。如果只将新规视为文书合规工作，而非架构层面的硬性要求，企业将面临产品强制召回和长期品牌声誉受损的后果。



2026年行动指南

1.

优先选用预集成解决方案

企业无需从零开始认证组件堆栈，可采用预认证子系统(如Telenor IoT的IoT Complete)，直接获得合规资质，降低研发风险。选择具备通用法规合规支持能力的合作伙伴，企业便能专注于核心产品，而不是疲于应对不断变化的法律环境。

2.

要求提供软件物料清单(SBOM)

要求硬件供应商出具详细的软件物料清单，一旦出现新披露的漏洞(如Log4j)，可快速排查自身设备是否受影响。

3.

审核设备升级更新链路

确保网络连接方案预留充足带宽，以支撑常规固件升级；同时保证设备在接收更新后不会变得无法使用。

4.

安全设计前置

切勿等到开发尾声才进行渗透测试，应在模块和网络连接方案的初始招标阶段就纳入[安全要求](#)。

5.

网络分层防护体系

设备端安全防护难度高，网络安全应作为基础保障。Telenor IoT长期以来通过成熟的专用网络能力(VPN/APN)提供此类防护。企业应借助这一层级能力作为设备端合规的补充手段，从而确保即使某个设备存在漏洞，也不会暴露在公共互联网上。

结论：

面对纷繁选择的破局之道

2026年的行业格局已然清晰：监管日趋严格，技术复杂度已转向统筹协调。这正是企业面临的核心挑战。将网络连接视为一次性采购的企业将无法通过合规检视；而将其打造为统筹协调运营模式的企业将引领市场。

“低价陷阱”

如果网络连接只是一种简单商品，最明智的策略自然是采购最便宜的SIM卡。但在混合接入、配置文件生命周期管理、强制性安全补丁的背景下，所谓“最低价”往往意味着最高的运营风险。



战略建议：连接即运营

企业须摒弃将网络连接当作一次性采购的思维，而是将其打造成持续的运营模式，具体要求包括：

- **架构灵活性：**
硬件设计需支持SGP.32并以地面网络优先，以适配未来市场变化。
- **合规优先设计：**
将安全升级(OTA)和软件物料清单集成至核心产品的全生命周期中。
- **统筹协调：**
选择能够衔接技术标准与商业落地的合作伙伴。



化繁为简

Telenor IoT作为统筹协调合作伙伴，代表企业化解这种复杂性。我们提供：

- **覆盖能力：**
管理卫星网络与地面网络之间的技术切换。
- **灵活性：**
通过单一全球商用合同，交付SGP.32标准所带来的灵活性。
- **安全防御能力：**
提供满足现代监管要求的安全网络基石。



2026合规就绪度自查清单

领域	行动项	负责人
网络连接	梳理非蜂窝覆盖区域内的关键资产	产品经理
硬件	验证支持R17标准的混合NTN通信模块	硬件工程师
运营管理	选定SGP.32统筹调度服务合作伙伴	首席技术官/运营负责人
信息安全	针对《网络弹性法案》审核固件升级能力	首席信息安全官
采购	在模块招标中明确要求支持SGP.32的eUICC芯片	采购负责人



关于 Telenor IoT

Telenor IoT是全球知名电信运营商挪威电信集团旗下专注于托管式物联网连接服务的业务单元，依托集团全球分布的规模化网络资源和稳定可靠的运营能力，为客户提供物联网综合解决方案。我们助力全球企业实现产品的安全连接、高效管理和规模化部署。服务客户既涵盖拥有大规模联网设备的跨国集团和汽车行业领军企业，也包括注重便捷性和灵活性的中小型企业。

Telenor IoT深耕物联网领域20余载，已构建覆盖欧洲、中东与非洲、美洲及亚太地区的全球销售网络，在网设备规模超3,000万台。我们凭借卓越的服务品质赢得了客户的高度认可，成为沃尔沃汽车、斯堪尼亚、日立、Verisure、长城汽车等知名企业信赖的合作伙伴。

 iot.telenor.com

 sales@telenorconnexion.com